



وزارة التعليم العالي والبحث العلمي  
جامعة القادسية  
كلية الادارة والاقتصاد  
القسم / ادارة الاعمال

بحث عن

((الاساليب التنافسية كمدخل لتحقيق اهداف العمليات الانتاجية ))

تقدم به الطالب

مها رشيد حميد كاظم

باشراف الدكتور

أ.م.د.احمد كاظم عبد

٢٠٢١ م

١٤٤١ هـ

بسم الله الرحمن الرحيم

((وَقُلْ أَعْمَلُوا فِي سَرِيرِ اللَّهِ عَمَلَكُمْ وَرَسُولُهُ وَالْمُؤْمِنُونَ))

صدق الله العلي العظيم

التوبه الآية (105)

## الإهداء

ل من حمد الرحمن ببلاطف الروى

ل من حمد على البراق في الهوى

ل من صلى بملوكة السماء مثنى مثنى

ل من بلغ به جبريل سرقة المنهى

ل من ونا فتنى فكان قاب قوسين أو أدنى

ل من ذُوحى إليه الجليل ما ذُوحى

ل النبي محمد المصطفى (صلى الله عليه وسلم)

اهدي جهدي لكتوا ضع هزا

## المقدمة

لكتاب الأسقيف التنافسية لإدارة العمليات أهمية كبيرة على مستوى منظمات الأصول سواء أكانت منظمات صناعية أم خدمية لعلها من تأثيرات جوهرية في تحديد الاتجاه العام ل أعمال تلك المنظمات ، وان الأسقيف التنافسية لها الدور في المحافظة على نجاح المنظمة وبالتالي تحقيق ميزة متواصلة و مستمرة عن المنافسين ، وحتى تكون الأسقيف التنافسية فعالة يجب أن تكون حاسمة أي تعطى الأسقفيه و التفوق على المنافس و الاستمرارية أي أن تستمر خلال الزمن و إمكانية الدفاع عنها أي يصعب على المنافس محاكيتها أو إغاثتها ...

## **الفصل الأول / منهجية البحث**

### **1- مشكلة البحث :**

لقد تركزت مشكلة البحث في عدم اتفاق غالبية الدراسات على تحديد اليات بشأن كيفية الوصول إلى الميزة التنافسية بالشكل الذي يهتم للمنظمات إتباع سلسلة من الخطوات المنطقية التي يمكن أن توفر لها قدر إمكاناتها في تحقيق الميزة التنافسية وقابليتها على تحقيق التفوق و التميز بالمقارنة مع المنافسين .

### **2- أهمية البحث :**

1 - تكمن أهمية البحث في تقديم الأسس العلمية التي يمكن أن تستند إليها جميع المنظمات الصناعية في تحقيق أنموذج يحقق الترابط و التكامل بين الأسقياط التنافسية .

2- أن الأسقياط التنافسية لها الدور على المنظمة في المحافظة على النجاح المتحقق في السباق التنافسي .

3- أن الأسقياط التنافسية توصل المؤسسة إلى اكتشاف طرق جديدة أكثر فعالية من تلك المستعملة من قبل المنافسين .

4- تتبّق أهمية الدراسة من أهمية الأسقياط التنافسية، إذ أصبحت الشاغل الرئيسي للإدارة الحديثة في المنظمات لما لها من دور كبير في رفع كفاءة و تحسين فاعلية هذه المنظمات وبالتالي تحقيق الأهداف .

### **3- أهداف البحث :**

1- تؤدي الأسقياط التنافسية إلى تحقيق ميزة تنافسية متواصلة و مستمرة عن المنافسين .

- 2- تؤدي الأساليب التنافسية إلى بناء ميزة تنافسية و الوصول إلى موقع أفضل في السوق من خلال إشباع حاجات خاصة لمجموعة معينة من المستهلكين أو بالتركيز على سوق حغرافي محدود أو التركيز على استخدامات معينة للمنتج .
- 3- تقديم إطار مفاهيمي عن الأساليب التنافسية لإدارة العمليات .

#### 4- فرضية البحث :

- 1- فرضية الدراسة :- ينطلق البحث من فرضية تقول بأن الأساليب التنافسية لها دور ايجابي في تحقيق إدارة ناجحة لإدارة العمليات الإنتاجية .
- يوجد هناك علاقة ايجابية بين الأساليب التنافسية وإدارة العمليات الإنتاجية .
- 2- أسلوب جمع البيانات:- اعتمد الباحث في جمع البيانات على الأساليب التالية:-
- المصادر النظرية .
  - المقابلات الشخصية .

#### 5- عنة البحث :

قام الباحث باختيار عينة من موظفي شركة توزيع المنتجات النفطية - فرع الديوانية وقام بتوزيع عينة من الاستبانة للأخذ بأرائهم من خلال 40 استماراة كانت 20 نسخة منها خاصة بالأساليب التنافسية و 20 نسخة أخرى خاصة بإدارة العمليات .

\* علما إن الاستمارتين مرفقتان في نهاية البحث .

## **الفصل الثاني / الجاتب النظري**

### **المبحث الأول: الأسبقيات التنافسية**

**مفهوم و أهمية الأسبقيات التنافسية :-**

تعمل إدارة المنظمة على تحقيق الميزة التنافسية من خلال ما تقدمه من عمليات و المقصود بالميزة التنافسية (القدرة على تحقيق حاجات المستهلك أو القيمة التي يتنى المستهلك الحصول عليها من خلال المنتج . (White &

Vonderembse:2004:28)

ويبرز سؤال هنا هو يولد كيف يمكن للمنظمة تحقيق الميزة التنافسية ؟ فالمنظمة لا تتمكن من تحقيق ذلك إلا من خلال تركيزها على التنفيذ و مقارنة أدائها وفق ما يعرف بتحقيق أهداف العمليات في المنظمة أو (الأسبقيات التنافسية ) أبعاد التناقض وتعرف على أنها (أهداف الأداء التي من خلالها تساهم وظيفة العمليات من تحقيق الميزة التنافسية المعتمدة على العمليات )، (البياتي:59:2006) تتضمن أبعاد التناقض تسعة أبعاد وتقسم إلى أربعة محاميع .

(Krajweski&Ritzman: 2005:62)

### **- 1- الكلفة :-**

تعد الكلفة الغرض أو الهدف الأخير الذي يؤخذ بنظر الاعتبار بالنسبة للمنظمات التي تتنافس مباشرة على السعر حيث تصبح الكلفة الأقل أهمية لها الهدف الرئيس من العمليات (Slack,etal:2004:54) حيث تسعى المنظمات إلى إيصال السلع والخدمات بأقل سعر ممكن للزبائن الداخلين والخارجين بافتراض أن كلما استطاعت المنظمة تقليل أسعار منتجاتها زاد عدد المقتنيين لها على أن لا يؤثر على جودتها مما يعمد على رفع هوامش الأرباح لكون المنظمات لا تتنافس على أساس السعر فقط بل على أساس الأسبقيات (البياتي: 64:2006)

(Slack,etal:2004:54) ويرى

إذا أرادت المنظمات أن تقلل كلفها فعليها معرفة المجالات التي تم الصرف فيها والمتمثلة بـ:

- 1- كلف فرق العمل.
- 2- كلف التكنولوجيا والتسهيلات والأدوات والأموال والصيانة.
- 3- كلف المواد والأموال المصروفة على المواد المستهلكة ومجال استهلاكها.  
فالهدف من أسبقية أو كلفة هو الإجابة على تساؤل المنظمة (كيف يمكن للمنظمة أن تقلص من كلفها للتقليل من أسعار منتجاتها؟) وبالمقابل فإن الزبائن يقضون التعامل مع المنظمات التي توفر : (البياتي: 65:2006)

- أ- السعر المناسب.
- ب- الجودة العالية.
- ج- الاستجابة السريعة.

## 2- الوقت :-

بعد الاهتمام بقصر الوقت بعداً أساسياً تتنافس من خلاله المنظمات ويعبر عن الوقت كأسبقية تنافسية من خلال ثلاثة أبعاد تشمل (البياتي: 61:2006)

### أ- وقت التسليم السريع : وقت الانتظار.

عبارة عن الوقت المستغرق بين استلام الطلب من الزبون لحين تجهيزه به ويمكن أن يكون وقت التجهيز مجرد دقائق محدودة أو أسبوع كجدولة الأعمال أو سنة عند التصنيع مكان حسب الطلب.

يمكن تقليل هذا الوقت من خلال الاستغلال الأمثل للطاقة أي تقليل الطاقة العاطلة وكذلك من خلال الإنتاج لزيادة الخزين (Krajewski & Ritzman: 2005:64):

ويقسم وقت الانتظار إلى الأنواع الآتية ( Russell & Taylor: 1995:56-57 )

- 1- النقطة الزمنية التي يبدأ عندها الانتظار وتصنف إلى ثلاثة أنواع
  - الانتظار مقابل الحصول على المنتوج.
  - الانتظار أثناء عملية الحصول على المنتوج.
  - الانتظار ما بعد عملية الحصول على المنتوج.

#### 2- حسب المواعيد المحددة للحصول على المنتوج :

يقسم هذا التصنيف وقت الانتظار مقابل الحصول على المنتوج إلى ثلاثة أنواع :

- الانتظار قبل الموعد المجدول.
- التأخير ( الوقت الذي يضطره الزبون للحصول على المنتوج بعد الوقت المجدول للاستلام ) .
- الانتظار في صف الانتظار.

#### 3- التصنيف المكافى : يستند إلى نوعين :

- الانتظار في صفوف الانتظار.
- الانتظار في مكان آخر.

#### 4- نتائج وأسباب وقت الانتظار

يرجع تحديد وقت الانتظار إلى الأسباب الآتية :

( Schrooder: 1989:151 )

#### 5- الأسباب العامة

- تصميم الترتيب الداخلي المخصص لتقديم المنتوج.
- مشاكل الطاقة المادية المستعملة لإنتاج المنتوج .
- قرارات توظيف العاملين في المنظمات الصناعية لتقديم المنتجات .

#### 6- الأسباب الخاصة : ( Russell & Taylor: 1995:56 )

- وصول الزبائن قبل موعد الاستلام .
- التأخير في تقديم المنتوج في الوقت المحدد .
- وجود صفوف انتظار قائمة أصلاً كالوقوف أمام مطاعم الوجبات السريعة للحصول على الأطعمة .

وبحسب : (White & Vonderembse:1991:553) بأنه كلما استطاعت المنظمة من تقليل الوقت المستغرق لتمويل المنتوج من مجرد فكرة أولية إلى أن يتم تسليمه.

بـ- الاعتمادية في التسليم : التسليم في الوقت المحدد بعد البعد الثاني الذي عرضه : (Krajewski & Ritzman: 2005:64)

بأنه سعي المنظمة إلى تسليم المنتجات ( طلبات الزبائن ) في الوقت المحدد المتعاقد عليه مع الزبائن ويعرف هذا البحث بـ ( جدولة التسليم - On- Schedule Delivery ) من خلال احتساب نسبة منوية من طلبات تم تسليمها في تواريخ الاستحقاق لقياس مدى إمكانية خدمة الزبائن من قبل المنظمة.

(Handfield:1995:37) وبعد هذا البعد من الأبعاد المهمة للمنظمة لأسباب الآتية :

(Slack,etal:2004:47-48)

- تقليل تكاليف العمليات وتخفيض الهدر من الوقت والجهد المبذولين في العمل للمنتوجات المعيبة ( المرتدة ) من الزبائن بهدف استبدالها .
- إمكانية تقليل كلف الخزن والتلف والمخاطرة ورأس المال المستثمر من خلال التسليم السريع.

### 3- سرعة التطور :

تعكس مدى تقديم منتجات ( سلع : خدمات ) جديدة والذي يغطي الوقت بين تولد الأفكار وصولاً إلى الإنتاج ومروراً بالتصميم النهائي .

أن الحصول على المنتوج الجديد يعطى المنظمة ميزة تنافسية والتي يصعب تجاوزها في البيئة السريعة جديدة التغير (Krajewski & Ritzman: 2005:64-65)

وإذا ما أرادت المنظمة تحقيق السرعة في تطوير منتجاتها يتطلب الآتي (Shafer & Meredith: 1998 : 61)

- الإدارة الأفضل : عملية تطوير البنية التحتية لعكس محور العمل الحقيقي لاهتمام المدراء.
- التصنيع الفعال : يساعد على تقليل الخزين والخلص من الاختلافات أو ما يسمى بعنق الزجاجة (el Batt/enack)
- التركيز على الزبون: تعد احتياجات الزبائن محور اهتمام المنظمات لذا عليها الاستجابة لها بسرعة.
- الجودة العالية : أي الجودة في كل شيء . أي إن النظام الإنتاجي بحيث إن يطور لتقليل المعاب كي يكون الإنتاج مطابقاً للمواصفات الموضوعة مسبقاً وذا درجة موثوقية عالية ولعدم وجود مجال لإعادة العمل أي إعادة فحص وتصلیح المنتجات.
- سرعة استرجاع الأموال : يتم ذلك من خلال زيادة سرعة التسلیم اي تسليم في الوقت المحدد مما يساعد على سرعة استرجاع أموالها على شكل إيرادات نقدية بسبب التدفقات النقدية السريعة من الزبائن وهذا يقلص الحاجة إلى رأس المال العامل .
- الاتصالات الأفضل: أي تعزيز الاتصالات المباشرة بين أقسام المنظمة لتقليل الطلبات المفقودة والسيهو والخطأ.
- تحسين الحالة المعنوية: تعمل المنظمات على تقليل خطوات التصنيع ليتسنى للعاملين رؤية نتائج جهودهم لرفع الروح المعنوية والاعتزاز بالعمل.

#### **4- الجودة :**

وتحضمن الآتي (البياتي : 2006:60)

##### **أ- التصميم العالي للجودة :**

أى تسلیم متطلبات مستوى أداء العمليات لصنع المنتجات أو أداء الخدمات.

##### **بـ- جودة المطابقة :**

تعنى مطابقة المنتجات أو الخدمات للمعايير التي تم وضعها مسبقاً من قبل المنظمة ومدير العمليات ولإثبات مطابقة المنتوج للمواصفات والمعايير الموضوعية يتم استعمال أدوات يطلق عليها أدوات التحسين أو أدوات الجودة

(Krajewski & Ritzman: 2002:39)

#### **5- المرونة :**

وتحتوي على جملة أسبقيات (البياتي : 2006: 60-61)

##### **أ- الإيقانية :**

أى القدرة على الإيفاء بمتطلبات الزبائن من خلال تغير تصاميم المنتجات (سلع : خدمات) كحال تصفيف الشعر والإيقانية تتطلب نظام عملياتي صرف لتلبية الاحتياجات ودعم الأسبقيات التنافسية وعندما لا بد إن يكون الحجم مرنا .

##### **بـ- مرونة الحجم :**

أى القدرة على الإفصاح (الإعلان) عن نسبة كبيرة من المنتجات التي تم السيطرة على تقلبات الطلب فيها.

#### **ج- التنوع :**

أى معالجة الاختلاف Assortment الواسع الكفوء للسلع والخدمات هذا وقد أضاف (Evans : 1993) بعدها خامساً أطلق عليه الإبداع ومن خلال تطبيق الأسبقيات التنافسية تكون المنظمة قد ضمنت أو كونت سلاحاً تنافسياً ومن هذا اتضح انه كلما زاد اهتمامها بأهداف العمليات في المنظمة (الأسبقيات التنافسية) وتحليلها لنقطات القوة والضعف لديها ال Swot والفرص والتهديدات بالإضافة إلى

## المبحث الثاني / إدارة العمليات

مفهوم وأهمية إدارة العمليات :-

يعد مصطلح إدارة العمليات (OM) Operations Management

مصطلحاً شموليَا إذا لم يكن كما كان إدارة الإنتاج خاصاً بالمنظمات الصناعية المنتجة لسلعة ملموسة بل كان دلالة على مجموعة الأنشطة التي تسعى لتقديم السلع والخدمات.

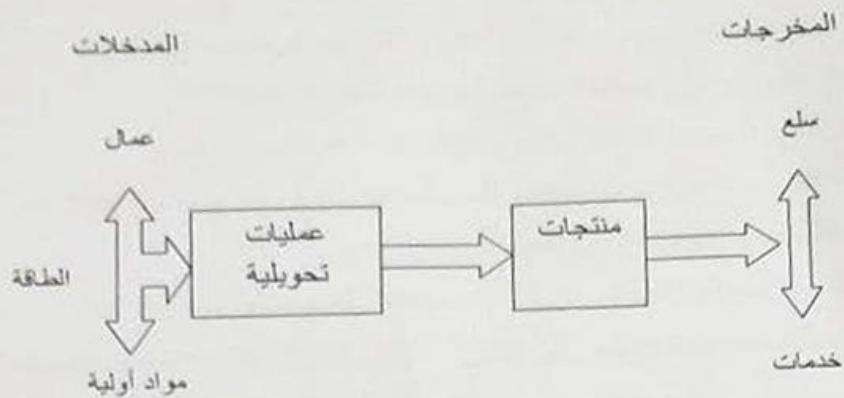
كما يرى (Reid & Sander: 2002 : 2)

فقد عرفه (Evans & Raturi) بكونه إحدى الوظائف المهمة في المنظمة والتي تعمل على معالجة موارد المنظمة من (مواد أولية وتقنيات وطاقة وعمل) بهدف خلق سلع وخدمات تلبية لاحتياجات الزبائن في الوقت المناسب (Evans & Raturi: 2005:6)

اما Shafer فيرى أنها الوظيفة التي تهتم بتحويل المدخلات الى مخرجات نافعة وذات قيمة يمكن إضافتها لبعض الكيانات ويرى (Slack, et al:2004) بكونها إحدى الوظائف الرئيسية للأعمال مع اختلاف المسئوليات في المنظمات المختلفة لهذه الوظيفة فمنها ما يشمل على الوظائف المباشرة والجوهريّة المتعلقة بإنتاج السلع والخدمات ومنها ما يمكن تمثيله بنطاق واسع يشمل كل أنشطة الدعم المباشر وغير المباشر (Slack, et al:2004:6)

مسؤلية المدراء والتي تتضمن إنتاج السلع والخدمات في المنظمة (Slack, et al:2004:773)

ويتفق White & Vonderembse مع Shafer في عدم إدارة العمليات نطاقاً منكاماً يهدف الى تكوين السلع والخدمات لتلبية احتياجات الزبائن في السوق وكما يوضحه الشكل التالي :



شكل رقم (2) يوضح النظام الإنتاجي

Sources: (White, Gregory P. & Vonderembse, mark A. Operations management Concepts, methods & Strategies Legh publishing Ltc: 2004 : 4)

#### **أهداف إدارة العمليات :**

تنقسم أهداف إدارة العمليات الى قسمين :

##### **أ- أهداف قصيرة الأجل :**

كتحديد خصائص المنتجات وانواعها وطرق ايصالها الى الزبائن ومستوى الجودة المطلوب وكفاءة تحقيق الأهداف.

##### **ب- أهداف طويلة الأجل :**

كاستخدام الموارد المحددة والمتوفرة لمواجهة الطلب للمدى الطويل وتأمين الأموال اللازمة للحصول على تلك الموارد وإتمام أسواق جديدة وتطوير منتجات قديمة واقتناء تكنولوجيا جديدة وكل ذلك بغية تحقيق رضا الزبون.

### **وظائف مدراء العمليات :**

- 1- التركيز على إيجاد أو صناعة (تكوين) المنتوج أو الخدمة المطلوبة .
  - 2- الإشراف على العمليات بمحض خطوط العمل الرئيسية.
  - 3- إدارة المستويات الدنيا كالأقسام والإشراف عليها بشكل عام .
  - 4- الإشراف على كوادر تصدير المنتجات من السلع والخدمات والاتصال بهم.
- لماذا ندرس إدارة الإنتاج والعمليات:-

يتبادر دائما الى الأذهان لماذا نحن ندرس العمليات والإنتاج او إدارة الإنتاج والعمليات فالإجابة تتلخص في الآتي : (Heizer & Render:2004:4-5)

- 1- تعد وظيفة إدارة الإنتاج والعمليات من الوظائف الثلاثة الأساسية في المنظمة لتكاملها مع وظيفتي التسويق والمالية بهدف تحقيق الأفضل اي إننا ندرس تحديدا كيف يقوم الأفراد (العاملين ) تنظيم أنفسهم وصقل مهاراتهم بهدف إنتاج منتجات عالية الجودة ومنخفضة الكلفة.
- 2- لمعرفة كيف يتم تحويل المدخلات الى مخرجات اي كيف يتم إنتاج السلع والخدمات .
- 3- نحن ندرس إدارة العمليات (OM) لفهم عملها والتي يمكن من خلالها فهم واجبات مدير العمليات وكيف يطور المهارات الضرورية ليصبح مديرانا ناجحا للعمليات في المنظمة.
- 4- تعد هذه الوظيفة الـ (OM) ذات اثار خطيرة على المنظمة لذا يجب دراسة هذا الجزء الكلفوي المؤثر على بقاء ونمو وربحية المنظمة .

### **قرارات إدارة العمليات :**

تُقسم القرارات في إدارة العمليات الى أنواع عده فمنها قرارات تكتيكية وأخرى إستراتيجية ويمكن تحديد نقاط الاختلاف أو التمييز بينهما من خلال الجدول التالي

(Krajewski & Ritzman: 2002:6)

الجدول الذي يوضح الفرق بين القرارات التكتيكية والاستراتيجية

| القرارات التكتيكية                         | القرارات الاستراتيجية  |
|--|--|
| 1 - تكون قصيرة الأجل                       | 1 - تطور ما يتعلق بالمستقبل بعد مقارنته بالقرارات الأخرى المتعددة.             |
| 2 - أكثر هيكلاً وذات أهمية متكررة وروتينية | 2 - أقل هيكلاً وذات تعاقب وأهمية طويلة الأجل.                                  |
| 3 - تغطي الاصدال والمهام الجماعية          | 3 - تميل إلى التركيز أو التغطية الشاملة للمنظمة أي تمر خلال خطوط الأقسام ككل . |

جدول رقم (1)

المصدر يتصرف من

(Krajewski & Ritzman: Operations management's strategy & Analysis, thed: Person Education Inc, upper River New Jersey:

2002: 6)

### الجانب العملي

#### الفصل الثالث

قام الباحث بعمل استبيان بالتعاون مع شركة توزيع المنتجات التغذوية فرع الديوانية حيث قام بإنشاء استمارة تضم 10 فقرات حول الميزة التنافسية تتضمن ( الكلفة ، الجودة ، المرونة ، وقت التسليم ، الإبداع ) وبواقع 20 نسخة واستمارة أخرى تضم 10 فقرات حول إدارة العمليات تتضمن ( تصميم المنتج ، الجودة ، الموقع ، الجدولة ، المخزون ) وبواقع 20 نسخة أيضاً تم توزيعها على أساتذة أكفاء في الشركة لبيان آرائهم حول الفقرات ومدى تطبيقها في الشركة المذكورة حيث ظهرت النتائج كما موضح بالجدول أدناه :-

الوسط الحسابي والانحراف المعياري الخاص بالأسباب التنافسية لكل فقرة :-

| الانحراف المعياري | الوسط الحسابي | الفقرة |
|-------------------|---------------|--------|
| 1,21              | 3,95          | 1      |
| 0,97              | 3,85          | 2      |
| 0,99              | 4             | 3      |
| 1,103             | 4,4           | 4      |
| 0,97              | 3,9           | 5      |
| 1,41              | 3,2           | 6      |
| 1,07              | 4             | 7      |
| 1,2               | 3,35          | 8      |
| 0,97              | 3,9           | 9      |
| 0,84              | 3,8           | 10     |

جدول رقم (2)

يتضح لنا من الجدول أعلاه إن الفقرة ( 4 ) أركز على تبني إستراتيجية واضحة وموثوقة للجودة ( ولقد حصل على أعلى وسط حسابي كان قدره ( 4,4 ) وانحرافه المعياري ( 1,103 ) .

في حين حصلت الفقرة (6) بمتار العاملون في الشركة بالمهارات المتعددة وبإمكانهم العمل على معظم التقنيات الالكترونية المتوفرة وقد حصلت على أدنى وسط حسابي كان قدره (3.2) وانحرافه المعياري (1.41).

**الوسط الحسابي والانحراف المعياري الخاص بادارة العمليات لكل فقرة :-**

| الانحراف المعياري | الوسط الحسابي | الفقرة |
|-------------------|---------------|--------|
| 0,63              | 4,36          | 1      |
| 1,53              | 2,82          | 2      |
| 0,75              | 4,38          | 3      |
| 1,13              | 3,58          | 4      |
| 0,95              | 4,14          | 5      |
| 1,07              | 4,2           | 6      |
| 0,82              | 3,88          | 7      |
| 1,01              | 3,96          | 8      |
| 0,78              | 4,60          | 9      |
| 0,93              | 4,30          | 10     |

جدول رقم (3)

يتضح لنا من الجدول أعلاه إن الفقرة (9) يتم تحديد الكميات المطلوبة من كل بند وزمن وتقدير هذا الاحتياج والكمية المثلثى للطلب الواحد) وقد حصل على أعلى وسط حسابي كان قدره (4.60) وانحرافه المعياري (0.78).

في حين حصلت الفقرة (2) أسعى الى تخفيض الكلف بحيث يكون السعر مناسباً وقد حصلت على أدنى وسط حسابي كان قدره (2.82) وانحرافه المعياري (1.53).

#### **الفصل الرابع**

##### **الأستنتاجات**

- 1- تهتم الشركة بالبحث والتطوير لمواجهة التحديات المفروضة عليها من المنافسين.
- 2- تمتلك الشركة خبرات ومهارات واسعة في تصميم منتجاتها.
- 3- تمتلك الشركة فريق عمل متخصصاً وكفوءاً في تصميم العمليات الإنتاجية.
- 4- تساهم عمليات الجدولة في الشركة في تخفيض المهل الزمنية وكلف الإنتاج إلى أدنى حد ممكن.
- 5- تستخدم الشركة أساليب الصيانة الوقائية باستمرار.
- 6- يوجد في الشركة كوادر بشرية تمتلك خبرات ومهارات عالية.

##### **الوصيات**

- 1- ضرورة أن تعمل الشركة على تخفيض كلف الإنتاج لتحقيق ميزة تنافسية مقارنة ((بالشركات الأخرى)).
- 2- ضرورة أن تعمل على تخفيض نسب المعيب في منتجات الشركة مقارنة بالشركات المنافسة.
- 3- يجب أن تؤدي أجهزة الشركة ومعداتها أغراض متعددة.
- 4- ضرورة أن تصمم الشركة منتجاتها على وفق حاجات الزبائن ورغباتهم.
- 5- أن تعتمد الشركة سياسة مخزنيه فاعلة تهدف إلى تأمين التدفق المنظم للعمليات الإنتاجية.
- 6- أن تستخدم الشركة الأساليب العلمية في تخطيط و اختيار احتياجاتها من الموارد البشرية.

المصادر

- 1- Evans James R : **Production/ Operations management Quality Performance & Value: 5<sup>th</sup> ed** West Publishing Co. New York : 1997 .
- 2- Heizer Jay & Render Barry : **Operations management 6<sup>th</sup> ed**  
7<sup>th</sup> ed : Prentice Hall, New Jersey : 2001,2004 .
- 3- Krajewski Lee J. & Ritzman Larry P : **Operations management Processes & Value chain** : wesley Publishing com . Inc .U.S.A : 2005 .
- 4- Schroeder Roger G : **Operations management** .
- 5- Slack N., chambers S., Harrison A. & Johnstone R : **Operations management :2<sup>th</sup> ed & 4<sup>th</sup> ed** : London Pitman Publishing Co : 1998, 2004 .
- 6- Taylor Bernard W. & Russell Roberta S : **Operations management Multimeadia Version 3<sup>th</sup> ed** : Prentice Hall Inc New Jersey 2000 .
- 7- White Gregory P. & Vonderembse mark A : **Operations management Concepts, Methods & Stratgies** : Legh Publishing LLC : 2004 .
- 8- أميرة شكر ولی الیاتی / ادارة الانتاج والعمليات – عمان 2008

**العزلة التنافسية**

| مظايب الاستئنافية |          |        |       |       |        | الاستئنافية | - |
|-------------------|----------|--------|-------|-------|--------|-------------|---|
| العقل             | لا العقل | محاباة | العقل | العقل | لعدمها |             |   |

|    |             |   |  |  |  |  |  |  |  |  |
|----|-------------|---|--|--|--|--|--|--|--|--|
|    |             |   |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 1  | الكلفة      | أهتم كثيرا بالحصول على منتجات ينافس أقل من<br>المنافسين   |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 2  |             | يسعى إلى تحقيق الكلف والربحية، الآخرين<br>من دون ذلك الإنتاج العدائي                                  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 3  | الجودة      | أعمل بطيئاً تمهيداً لاستهلاك العبر في منتجات<br>الشركة مقارنة بالشركات المنافسة                       |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 4  |             | أركز على البيئة الستribution واسحة وموثوقة<br>للحوزة  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 5  | المرونة     | بإمكانه تلبية طلبات الزبائن المتغيرة والمتحدة   |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 6  |             | يعتبر العاملون في الشركة بمهارات المتعددة<br>ويمكّنهم العمل على معظم التقنيات الالكترونية<br>المتوفرة |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 7  | وقت التسلیم | استطاع تلبية طلبات الزبائن من المنتجات<br>بالسرعة المطلوبة  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 8  |             | يتميز العاملون في الشركة بالقدرة على تعديل<br>جدولة الإنتاج في الوقت المحدد له                        |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 9  | الابداع     | تشجع الأفراد المبدعين ذوي القدرة على<br>تشخيص المشكلات وحلها.   |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 10 |             | احرص على تخصيص مبالغ عالية للبحث<br>والتطوير من أجل تطوير المنتجات الجديدة                            |  |  |  |  |  |  |  |  |

## ادارة العمليات

|  |  |   |    |              |
|--|--|---|----|--------------|
|  |  | اعمل على تصميم المنتج او الخدمة بحيث تكون مقبولة من العملاء .                               | 1  | تصميم المنتج |
|  |  | اسعى الى تخفيض الكلف بحيث يكون السعر مناسبا   | 2  |              |
|  |  | النرم يشكل كبير على تحقيق الجودة العالية في منتجات الشركة .                                 | 3  | الجودة       |
|  |  | اميل الى جعل منتجات الشركة مطابقة للمواصفات القياسية الوطنية .                              | 4  |              |
|  |  | اسعى الى اختيار موقع الانتاج مع الاخذ بالاعتبار نقل المواد الخام ونقل المنتجات .            | 5  | الموقع       |
|  |  | يمتاز الموقع كونه قليل التكلفة و بعيد عن موقع المنافسين .                                   | 6  |              |
|  |  | أتبنى استراتيجيات للتخطيط الاجمالي تؤدي لموازنة طاقة الانتاج مع الطلب باقل التكاليف .       | 7  | الجدولة      |
|  |  | استطيع تقدير الطلب على الانتاج والتحكم بالمخزون .   | 8  |              |
|  |  | يتم تحديد الكميات المطلوبة من كل بند و زمن تقييم هذا الاحتياج والكمية المثلث للطلب الواحد . | 9  | المخزون      |
|  |  | احرص على الاحتفاظ بكميات كبيرة لمواجهة الطلب المحتمل على منتجاتنا .                         | 10 |              |